

Capital

AGEF Finance Courtage, le courtage de crédits autrement.

C'est une chose d'affirmer que l'on fait du courtage « autrement », c'en est une autre de le prouver. Avec un développement croissant et de solides projets de déploiement sur le territoire breton, Emmanuel Frattini et Arnaud Guilleux sont, comme ils nous l'expliquent, en plein essor.



Tout d'abord, que signifie l'acronyme AGEF ?

Emmanuel Frattini : AGEF est la marque que nous avons créée et il s'agit tout simplement de nos initiales: AG et EF. Après nos parcours respectifs de cadre dans l'univers bancaire pendant quinze ans, nous nous sommes associés pour monter ensemble ce cabinet de conseils en crédits. Nous nous définissons d'ailleurs comme des courtiers en opérations de banque et nous collaborons avec tous les partenaires de la place.

Êtes-vous un cabinet de courtage indépendant ?

Arnaud Guilleux : Complètement ! Indépendant pour représenter nos clients de manière tout à fait objective. Notre priorité est d'apporter une solution à tous ceux qui ont un projet immobilier ou professionnel en leur simplifiant les démarches. Aujourd'hui, AGEF Finance

Courtage compte une douzaine de collaborateurs, son rayon d'action couvre tout le grand ouest et un expert peut être dédié pour chaque client.

Vos clients, sont-ils des particuliers ou des professionnels ?

Emmanuel Frattini : Les deux, justement. Pour concrétiser leur projet immobilier, les particuliers trouvent, en nous, le partenaire de confiance qui les aide, les soutient et les rassure. Nous négocions pour eux, les meilleures conditions, assorties de conseils patrimoniaux et fiscaux. L'entrepreneur, lui, a le plus souvent besoin de conseils en stratégie bancaire au moment de la création, puis tout au long de la vie de son entreprise. C'est pourquoi, nous élaborons une étude détaillée pour présenter aux établissements bancaires, un dossier complet (étude de marché, analyse financière, forces et faiblesses...).

Quel type d'entrepreneurs vient consulter AGEF Finance Courtage ?

Arnaud Guilleux : C'est une très bonne question. Nous accompagnons, depuis désormais plus de trois ans, tous types d'entreprises (PME, artisans, commerçants...) et nous sommes aussi parmi les rares à nous intéresser de près aux exploitants agricoles. C'est un domaine où la modernisation est constante et les besoins en

investissement très lourds. Ces professionnels ont également souvent besoin de conseils bancaires et attendent de ce fait que nous constituions un pool, c'est-à-dire un ensemble de plusieurs partenaires bancaires, prêts à les suivre dans leurs projets.

Pour les uns et les autres, que mettez-vous comme atouts en avant ?

Emmanuel Frattini : Nous envisageons le métier de courtier avec une approche qualitative, bien sûr, mais aussi et surtout sur-mesure. Et c'est parce que nous connaissons précisément les exigences d'un banquier avant d'accepter un dossier que nous le préparons jusque dans les moindres détails et que nous mettons en avant les atouts de notre client. Par ailleurs, nous nous refusons à présenter un dossier qui nous semble trop risqué pour notre client et dont la viabilité est incertaine. Toutefois, nous nous montrons très pugnaces dès lors que nous croyons dans le projet et son porteur. C'est pourquoi, nous affichons un taux de réussite de 98%.

Ouvert du lundi au vendredi de 9h à 12h et de 14h à 18h et à votre convenance, sur rendez-vous.

Deux nouvelles agences AGEF Finance Courtage à Nantes et à Lorient

Après Rennes, AGEF Finance Courtage s'implante à Nantes et Lorient afin de rester fidèle à ses valeurs de proximité et de disponibilité envers ses clients particuliers et professionnels.

Infos : 1, rue Robert Duvivier,
35000 RENNES ◀ Tél. : 02-99-31-65-43 ◀
www.agefcourtage.fr ◀